

MINISTRY OF EDUCATION

අධ්‍යාපන අමාත්‍යාංශය

G.C.E. ORDINARY LEVEL - Rehearsal Paper

අ.පො.ස. සාමාන්‍ය පෙළ - පෙරහුරු ප්‍රශ්න පත්‍රය.

Entrepreneurship Studies

QUESTION PAPER - I

ප්‍රශ්න පත්‍රය - I



අනුග්‍රහය :



අධ්‍යාපන අමාත්‍යාංශය

ව්‍යවසායකත්ව අධ්‍යාපනය - I

අ.පො.ස. (සා/ පෙල) - පෙරහුරු ප්‍රශ්න පත්‍රය

11 ශේෂය

කාලය - පැය 1 දි

- සියලුම ප්‍රශ්නවලට පිළිතුරු සපයන්න.
- අංක 1 සිට 40 තෙක් ප්‍රශ්නවල, දී අරති (1),(2),(3),(4) යන පිළිතුරු වලින් නිවැරදි හෝ වඩාත් ගැළපෙන පිළිතුරු තොරත්න.

(01) ව්‍යවසායකත්වයේ අරමුණු වනුයේ,

- (1) පොදුගැලික ලාභ ඉපයිල වේ.
(3) ව්‍යාපාරයක් පවත්වාගෙන යාම වේ.

- (2) පරිසරය ආරක්ෂා කිරීම වේ.
(4) තමාට මෙන්ම සමාජයට ද යහපතක් කිරීම වේ

(02) පහත සඳහන් පිළිතුරු අතරෙන් ව්‍යවසායකත්ව ගෙන් ලක්ෂණ පමණක් අයන් පිළිතුරු තොරත්න.

- (1) නම්මෙලිත්වය , අනිප්‍රේරණය , අධ්‍යාපනය
(3) නිර්මාණාත්මක බව , අධ්‍යාපනය ,නායකත්වය
- (2) නිර්මාණාත්මක බව , සුහාවාදී බව , නායකත්වය
(4) සුහාවාදී බව , නායකත්වය ,ගතානුගතික විම

(03) ව්‍යවසායකයු අවබ්‍යනම් භාර ගැනීමේදී,

- (1) සියලු අවබ්‍යනම් භාර ගත යුතුය.
(3) සාර්ථක වීමේ ප්‍රත්‍යාව වැඩි අවබ්‍යනම් භාර ගත යුතුය
- (2) තමා කැමති අවබ්‍යනම් භාර ගත යුතුය.
(4) සියලු අවබ්‍යනම් භාර නොගත යුතුය.

(04) ව්‍යාපාරික තීරණයක් සාර්ථක වීම හෝ අසාර්ථක වීම හැඳින්විය හැක්කේ,

- (1) නිශ්චිතතාවක් ලෙස ය.
(3) තර්ජනයක් ලෙස ය.
- (2) අනියෝගයක් ලෙස ය.
(4) අවිනිශ්චිතතාවක් ලෙස ය.

(05) උටක ජ්‍යෙෂ්ඨ විශාල වන විට ඔවුන්ගේ අවශ්‍යතා හා ව්‍යවමනා ඉටු කිරීමට වෙළඳපොල ද වර්ධනය වේ.මේ පිළිබඳව හඳුනාගැනීමට ව්‍යවසායකයු විසින් අධ්‍යාපනය කළ යුතු පරිසරය වනුයේ,

- (1) ආර්ථික හා ප්‍රජා පරිසරයයි.
(3) දේශපාලන හා නොතික පරිසරයයි.
- (2) විද්‍යාත්මක හා තාක්ෂණික පරිසරයයි.
(4) සමාජය හා සංස්කෘතික පරිසරයයි.

(06) ව්‍යවසායකයු තම ව්‍යාපාරය සාර්ථක කර ගැනීම සඳහා වැය කරන ලද කාලයේ ප්‍රමාණය ව්‍යවසායකත්වයේ,

- (1) ගක්තියකි.
(3) පිරිවැයකි.
- (2) තර්ජනයකි.
(4) ප්‍රතිලාභයකි.

(07) සමාජ ව්‍යවසායකයින් බිජ වීමට හේතුවක් වන්නේ,

- (1) පරිසර දූෂණය ය.
(3) ස්වභාවික විපත්වල වර්ධනය ය.
- (2) පරාර්ථකාම් බව ය.
(4) දේශපාලන අරමුණු ඉටු කර ගැනීම ය.

(08) නිෂ්පාදන සඳහා දැනුම ලබා දීම, පිරිවැය අඩු කිරීම, පරිසර සංරක්ෂණය, අපද්‍රවය කළමනාකරණය යනාදිය සම්බන්ධයෙන් ව්‍යවසායකයන්ට සපයන සේවා හැඳින්විය හැක්කේ,

- (1) උපදේශන සහයන් ලෙස ය.
(3) තාක්ෂණික සහයන් ලෙස ය.
- (2) අලෙවී සහයන් ලෙස ය.
(4) ආයෝජන හා කළමනාකරණ සහයන් ලෙසය.

- (09) ව්‍යාපාර කිරීමේ සිය භාණ්ඩ පිළිබඳව විදේශීය ගැනුම්කරුවකුට තොරතුරු සැපයීමට යොදා ගෙන් නැත් ලැබේ ම සන්නිවේදන ක්‍රමය වන්නේ,
- (1) සාකච්ඡා ය.
 - (2) විද්‍යුත් තැපෑල ය.
 - (3) ලිපිය ය
 - (4) දුරකථනය ය.
- (10) ව්‍යාපාර කටයුතු සඳහා භාවිතා කරන මානව සම්පත් පිළිබඳ අධ්‍යාපනයේ දී යොදා ගනු බෙන තත්ත්වය සහ අධ්‍යාපන මට්ටම යනු,
- (1) පුත්‍ර විද්‍යාත්මක සාධක වේ.
 - (2) ආර්ථිකමය සාධක වේ.
 - (3) මනෝ විද්‍යාත්මක සාධක වේ
 - (4) සමාජ විද්‍යාත්මක සාධක වේ.
- (11) ජ්‍යෙෂ්ඨ ගිණුමේ අභි මුදල් ප්‍රමාණය ඉක්මවා වෙක්සත් ලිවීමට දෙනු බෙන පහසුකම හඳුන්වන්නේ,
- (1) වෙළඳ තායක් ලෙස ය.
 - (2) බැංකු අයිරාවක් ලෙස ය.
 - (3) දිගුකාලීන බැංකු තායක් ලෙස ය.
 - (4) කෙරීකාලීන බැංකු තායක් ලෙස ය.
- (12) පාරිභෝගිකයන් ආරක්ෂා කිරීම සම්බන්ධයෙන් ක්‍රියාත්මක වන පරිසරය වනුයේ,
- (1) දේශපාලන හා නෙතික පරිසරය වේ.
 - (2) ස්වාභාවික හා තුළුග්‍රැනිය පරිසරය වේ.
 - (3) සමාජය හා සංස්කෘතික පරිසරය වේ.
 - (4) ආර්ථික හා ප්‍රජා පරිසරය වේ.
- (13) සමාන ගුණාග පදනම් කර ගෙනින් වෙළෙඳපොල කොටස් කිරීම.
- (1) වෙළෙඳපොල ඉලක්කකරණය වේ.
 - (2) වෙළෙඳපොල සම්ක්ෂණය වේ.
 - (3) වෙළෙඳපොල බණ්ඩනය වේ.
 - (4) පාරිභෝගික ඉලක්කකරණය වේ.
- (14) පාරිභෝගික හැසිරීම කෙරෙනි බලපාන සාධක අතර තනතුරු, ආර්ථික තත්ත්වය, පීවන රටාව යනාදිය වැදුගත් වේ.
- (1) සංස්කෘතික සාධක ලෙස ය.
 - (2) පොදුගලික සාධක ලෙස ය.
 - (3) සමාජයේ සාධක ලෙස ය.
 - (4) මනෝ විද්‍යාත්මක සාධක ලෙස ය.
- (15) කාන්තාවක් විම කාන්තා ව්‍යාපාරයකත්ව සංව්‍යුත්තියේ ලා ඇති
- (1) ගක්නියකි.
 - (2) අනියෝගයකි.
 - (3) අවස්ථාවකි.
 - (4) දුර්වලතාවයකි.
- (16) භාණ්ඩ බෙදාහැරීමට සම්බන්ධ අතරමදියකු තොවන්නේ,
- (1) සිල්ලර් වෙළෙන්ඩා ය.
 - (2) තොග වෙළෙන්ඩා ය.
 - (3) නිෂ්පාදකයා ය.
 - (4) නියෝජිතයා ය.
- (17) අවසාන වාරිකය ගෙවා නිමවන තුරු භාණ්ඩයේ නිත්‍යනුකූල අයිතිය ගැනුම්කරු සතු තොවන ක්‍රමය හඳුන්වන්නේ,
- (1) විලමිනිත ගෙවුම් ලෙස ය.
 - (2) මුළු කල්ඛද ලෙස ය.
 - (3) මෙහෙයුම් කල්ඛද ලෙස ය.
 - (4) කුලීපිට ගැනුම් ලෙස ය.
- (18) ව්‍යාපාර කටයුතු ආරම්භකර පවත්වාගෙන යාම සඳහා පරිසරය සකස් කිරීම හඳුන්වන්නේ,
- (1) තාක්ෂණික පහසුකම් ලෙස ය.
 - (2) අලෙවී පහසුකම් ලෙස ය.
 - (3) යටිතල පහසුකම් ලෙස ය.
 - (4) උපදේශන පහසුකම් ලෙස ය.
- (19) මෝටර් රථ නිෂ්පාදකයකුට තීන්ත සැපයුම්කරුවකු යනු,
- (1) ආදේශන ව්‍යාපාරයකි.
 - (2) ඉදිරිපස ව්‍යාපාරයකි.
 - (3) පසුපස ව්‍යාපාරයකි.
 - (4) ප්‍රතිඵල්ධ ව්‍යාපාරයකි.

- (20) මහජන බැංකුව,
 (1) ලියාපදිංචි මූල්‍ය සමාගමකි.
 (3) බලපත්‍රලාභී වානිජ බැංකුවකි.
- (2) බලපත්‍රලාභී විශේෂීත බැංකුවකි.
 (4) ලියාපදිංචි කළුබදු සමාගමකි.
- (21) ව්‍යාපාරික අරමුණු හා පර්මාර්පිල දැඩිවා ඉටුකර ගන්නා අකාරය ද ඇතුළත් කර ගනිමින් පිළියෙල කරනු ලබන වාර්තාව,
 (1) ව්‍යාපාර සඡලැස්ම වේ.
 (3) මූල්‍ය සඡලැස්ම වේ.
- (2) අය වැය සඡලැස්ම වේ.
 (4) නිෂ්පාදන සඡලැස්ම වේ.
- (22) ව්‍යාපාරයක නැවත විකිණීමේ පර්මාර්පියෙන් නායට ගනු ලබන හාන්ත් පිළිබඳ සටහන් කරන මූලික පොත,
 (1) දෙනික විකුණුම් පොත වේ.
 (3) ආපසු එවුම් පොත වේ.
- (2) ආපසු යැවුම් පොත වේ.
 (4) දෙනික ගැනුම් පොත වේ.
- (23) වෙළඳ නාය තීමියන් යනු ව්‍යාපාරයක,
 (1) ජ්‍යෙෂ්ඨ වත්කමකි.
 (3) ජ්‍යෙෂ්ඨ නොවන වත්කමකි.
- (2) ජ්‍යෙෂ්ඨ වගකීමකි.
 (4) ජ්‍යෙෂ්ඨ නොවන වගකීමකි.
- (24) ව්‍යාපාර අවස්ථා ඇගයීමේ අරමුනක් වනුයේ,
 (1) ප්‍රතිලාභ උපරිම කිරීම.
 (3) සේවකයන් බඳවා ගැනීම ය.
- (2) අවධානම මගනැරීම.
 (4) ව්‍යාපාරයට අරමුදුල් බඩා ගැනීම ය.
- (25) රුපය විසින් දේශීය ව්‍යාපාර ආරක්ෂා කිරීමට විදේශ වෙළඳ ප්‍රතිපත්තිය වෙනස් කිරීම ව්‍යාපාර කෙරෙනි බලපානුයේ,
 (1) දේශපාලන හා නෙතික පරිසරය තුළින් ය.
 (3) ආර්ථික හා ප්‍රජා පරිසරය තුළින් ය.
- (2) විද්‍යාත්මක හා තාක්ෂණික පරිසරය තුළිය ය.
 (4) සමාජයීය හා සංස්කෘතික පරිසරය තුළින් ය.
- (26) ව්‍යාපාරක කටයුතුවලින් ඉපයු ලාභය හඳුන්වනුයේ,
 (1) වත්කමක් ලෙස ය.
 (3) වගකීමක් ලෙස ය.
- (2) නිමිකමක් ලෙස ය.
 (4) වගවීමක් ලෙස ය.
- (27) ව්‍යාපාරයක් ඉපයු ගුද්ධී ලාභය ගෙනා ගෙනා කරනුයේ,
 (1) අමතර ආදායම් වලින් වියදම් අඩු කිරීමෙනි.
 (3) දුල ලාභයට අමතර ආදායම් එකතු කර විකුණුම්
- (2) දුල ලාභයට අමතර ආදායම් එකතු කිරීමෙනි.
 (4) දුල ලාභයට අමතර ආදායම් එකතු කර වියදම්
- (28) ව්‍යාපාරයක් ආරම්භ කර පවත්වාගෙන යාම සඳහා වඩා වැදගත් වන කුසලතාවයක් වනුයේ,
 (1) ගිණුම්කරණ කුසලතාවයි.
 (3) කළමනාකරණ කුසලතාවයි.
- (2) පාන කුසලතාවයි.
 (4) ව්‍යාපාරයකත්ව කුසලතාවයි.
- (29) නිවාස ඉදිකිරීමේ නියාලෙන ව්‍යවසායකයකට ගෙහ නිර්මාණ ගිල්පින් යනු,
 (1) ආදේශන ව්‍යාපාරයකි.
 (3) අන්තර්ජා ව්‍යාපාරයකි.
- (2) ඉදිරිපස ව්‍යාපාරයකි.
 (4) පසුපස ව්‍යාපාරයකි.
- (30) ව්‍යාපාරයක් ලියාපදිංචි කිරීම තුළින් ලැබිය හැකි වාසියක් වනුයේ.
- (1) ව්‍යාපාරයට සේවකයන් බඳවා ගැනීම පහසු වීමයි.
 (3) ව්‍යාපාරයේ කළමනාකරණ නිර්ණ ගැනීම පහසු වීමයි.
- (2) ව්‍යාපාරයට නෙතික පිළිගැනීමක් ඇති වීමයි.
 (4) ව්‍යාපාරයේ සිමිත සම්පත් වලින් උපරිම ප්‍රයෝග ගත හැකි වීමයි.

(31) නිෂ්පාදිතයක මිලත්, පිරිවැයන් අතර වෙනස වනුයේ,

- | | |
|------------------|--------------------------|
| (1) දුයකය වේ | (2) ලාභය වේ. |
| (3) දුළ ලාභය වේ. | (4) විකුණුම් පිරිවැය වේ. |

(32) ගුමෙනි පිරිවැය වනුයේ,

- | | |
|----------------|-------------------|
| (1) ආදායම වේ. | (2) ලාභය වේ. |
| (3) වැටුප් වේ. | (4) පිරිවැටුම වේ. |

(33) මූල්‍ය තන්ව ප්‍රකාශනයක දැක්වෙන තායගැනීයන් ව්‍යාපාරයේ,

- | | |
|----------------------------|----------------------------|
| (1) ජ්‍යෙෂ්ඨ නොවන වත්කමකි. | (2) ජ්‍යෙෂ්ඨ වත්කමකි. |
| (3) ජ්‍යෙෂ්ඨ වගකීමකි. | (4) ජ්‍යෙෂ්ඨ නොවන වගකීමකි. |

(34) ගිණුම් කාලවිපේෂියක් අවසානයේ ව්‍යාපාරයේ වත්කම්, නිමිකම් සහ වගකීම් දැක්වෙන ප්‍රකාශය වනුයේ,

- | | |
|-------------------------------|--------------------------------|
| (1) ආදායම ප්‍රකාශය යි. | (2) මූදල් ප්‍රවාහ ප්‍රකාශය යි. |
| (3) මූල්‍ය තන්ව ප්‍රකාශනය යි. | (4) ව්‍යාපාර සැලසුමයි යි. |

(35) රු 60 000 ක මූදලක් තාය නිමියන්ට ගෙවීම, මූලික ගිණුමිකරණ සම්කරණයේ සටහන් කරනුයේ,

- | |
|---|
| (1) වත්කම් අඩුවීම රු.60 000 වගකීම් අඩුවීම රු.60 000 |
| (2) වගකීම් අඩුවීම රු.60 000 නිමිකම් අඩුවීම රු.60 000 |
| (3) වත්කම් වැඩිවීම රු.60 000 වත්කම් අඩුවීම රු.60 000 |
| (4) වත්කම් අඩුවීම රු.60 000 නිමිකම් වැඩිවීම රු.60 000 |

පහත සිද්ධිය කියවා අංක 36 සිට 40 දක්වා ප්‍රශ්නවලට පිළිතුරු සපයන්න.

පෑත් සහ සනුක නොද මිතුරෝය. දැඳුනා අතර වූ සුහද කතාබහකදී පෑත් සනුකට පැවසුවේ, කෙදිනක හෝ තමා දේශීය සම්පත් භාවිතකර ව්‍යාපාරයක් අරඹා ව්‍යවසායකයෙකු වන බවය. තවදුරටත් ඔහු පැහැදිලි කළේ තමාට ද, සමාජට ද, රටට ද වැඩිදායී පුද්ගලයක වන බවය.

එහෙත් සනුකගේ අදහස වූයේ ඕනෑම පුද්ගලයකට ව්‍යවසායකයෙකු විය හැකි බවත්, ඕනෑම කෙනකු වැඩිහිටියකු වේමේ දී ව්‍යවසායකත්ව කුසලතා නිරායාසයන්ම වර්ධනය වන බවත් ය. ;වද සනුක පැවසුවේ පෑත්ගේ සාමාන්‍ය වර්යා ස්වභාවය වන සමාජානුගත ආකල්ප හා විශ්වාස දැඩි ලෙස පිළිගැනීම, විවේචන හා අසාර්ථක වීම සඳහා ඇති දැඩි බිය හා අකමැත්ත පෑත්ගේ සාර්ථකත්වය සිමා කරන බවත් ය.

(36) දේශීය සම්පත් උපයෝගනය කර ගනිමින් ව්‍යාපාර ආරම්භ කිරීම ව්‍යවසායකත්වයේ,

- | | |
|-------------------------------------|----------------------------------|
| (1) තමාට සීමා වූ ප්‍රතිලාභයකි. | (2) ජාතික මට්ටමේ ප්‍රතිලාභයකි. |
| (3) ප්‍රාදේශීය මට්ටමේ ප්‍රතිලාභයකි. | (4) සංවර්ධන මට්ටමේ ප්‍රතිලාභයකි. |

(37) විවේචන හා අසාර්ථක වීම සඳහා පෑත් තුළ ඇති දැඩි බිය හා අකමැත්ත සීමාකාරී සාධකයක් ලෙස බලපානුයේ,

- | | |
|-----------------------|---------------------------|
| (1) උරක්මට ය. | (2) අවදානම් බාර ගැනීමට ය. |
| (3) නිර්මාණකීම්වයට ය. | (4) පරිසර සංවේදීනාවයට ය. |

- (38) තමාට දැසමාප්‍රයට ද, රටට ද වැඩිදුයේ පුද්ගලයකු වීමට ජේත් තුළ පවතින සිහිනය හැඳුන්විය හැක්කේ,
- (1) තිර්මාණාක්ලිත්වය ලෙස ය.
 - (2) ආත්ම විශ්වාසය ලෙස ය.
 - (3) දැක්ම ලෙස ය.
 - (4) කැපවීම ලෙස ය.
- (39) "පුද්ගලයින් වැඩිහිටියන් වීමේ දී ව්‍යවසායකන්ව කුසලතා නිරායාසයෙන්ම වර්ධනය වේ." මෙම ප්‍රකාශය,
- (1) අසත්‍ය වේ.
 - (2) සත්‍ය වේ.
 - (3) අර්ධ සත්‍ය වේ.
 - (4) පූර්ණ සත්‍ය වේ.
- (40) කෙදිනක හෝ ව්‍යවසායකයකු බවට පත් වීමට ජේත් තුළ අභි දැඩි අධිෂ්ථානයිල් බව,
- (1) අවස්ථාවකි
 - (2) තර්පනයකි.
 - (3) ගක්තියකි
 - (4) දුර්වලතාවයකි.

MINISTRY OF EDUCATION

අධ්‍යාපන අමාත්‍යාංශය

G.C.E. ORDINARY LEVEL - Rehearsal Paper

අ.පො.ස. සාමාන්‍ය පෙළ - පෙරහුරු ප්‍රශ්න පත්‍රය

Entrepreneurship Studies

ව්‍යවසායකන්ව අධ්‍යාපනය

QUESTION PAPER - II

ප්‍රශ්න පත්‍රය - II



අනුග්‍රහය :



අධ්‍යාපන අමාත්‍යාංශය

ව්‍යවසායකත්ව අධ්‍යායනය - II

අ.පො.ස. (සා/ පෙල) - පෙරහුරු ප්‍රශ්න පත්‍රය

11 ශේෂය

කාලය - පැය 2 දි

- පළමු ප්‍රශ්නය ඇතුළුව ප්‍රශ්න පහකට පමණක් පිළිතුරු සපයන්න.

1. අ.පො.ස. සාමාන්‍ය පෙළ සඳහා ව්‍යවසායකත්ව අධ්‍යායනය විෂයක් ලෙස හදාරා ඇති කවිදු ඉතා අධිෂ්ථානයීලි හා නව අදහස් ඇති තරුණයෙකි. පාසලේ දී ලත් දැනුම මත ව්‍යාපාරයක් ආරම්භ කිරීමට පෙර පරිසරය විශ්ලේෂණය කිරීම අවශ්‍ය බව දන්නා හෙයින් ඒ සඳහා තොරතුරු එකතු කළේය. කවිදුගේ අවට ප්‍රදේශය තේ සහ කුරුදු වගාකර ඇති කෘෂිකර්මයට බර වූ ග්‍රාමයකි. ඒහි දී පාසල හැර යන සංඛ්‍යාව අතර අ.පො.ස. සා.පෙල විභාගයෙන් පසුව රැකිය තොමැතිව නීකරුනේ කාලය ගත කරන අය වැඩි වශයෙන් සිටීම, බැංකු ණය සම්බන්ධයෙන් ඉහළ පොලී අනුපාතිකයක් තිබීම තරුණ පාර්ශවයේ ආකල්ප වෙනස් වීම. ජීවන වියදම වැඩි වීම යන ගැටලු කවිදු හදුනාගත හැකි විය.

- “ව්‍යාපාර පරිසරය” ලෙස හදුනාගත හැක්කේ කුමක් ද?
- කවිදුට බාහිර පරිසරය තුළින් හදුනාගත හැකි වූ අවස්ථා හා තර්ජන එක බැහින් දක්වන්න.
- කවිදු හදුනාගත් අවස්ථා ප්‍රයෝගනයට ගනිමින් ඇරඹිය හැකි ව්‍යාපාර 2ක් යෝගනා කරන්න.
- සමාජයේ ප්‍රශ්නවලට නිර්මාණන්මකව විසඳුම සෙවීමට කවිදු තුළ ඇති උත්සාහය හදුනා ගත හැක්කේ කවර ව්‍යවසායකයෙකු ලෙසද?
- සාර්ථක ව්‍යවසායකයකුවීමට කවිදු වර්ධනයකර ගත යුතු කුසලතා 2ක් දක්වන්න.

කවිදු විසින් හදුනාගත් අවස්ථා ඇසුරෙන් ව්‍යාපාරයක් ආරම්භ කිරීමට නීරණයකර එය ක්‍රමවත් සැලසුමකට අනුව පවත්වාගෙන යාමට අදහස් කළ අතර පහත සඳහන් වියදම දැරීමට සිදුවන බව ඇස්තමේන්තු කර ඇත.

රු

ගොඩනැගිල්ල (අයිතිකරු යෙදවීම)	1500 000
බැංකු නය ලබා ගැනීම (යන්ත්‍රයක් මිලදී ගැනීමට)	200 000
අවශ්‍ය උපකරණ	500 000
ගොඩනැගිල්ලට විදුලිය ලබා ගැනීම	30 000
දුරකථන සම්බන්ධතාවය	28 000
ව්‍යාපාර සැලසුම සැකසීමට වියදම	30 000
සමාරම්භක වියදම	20 000
ලියාපදිංචි හා නීතිමය කටයුතු සඳහා ගාස්තු	8 000
දෙනික වැටුප්	24 000
දෙනික වෙනත් ගාස්තු	28 000

ඉහත තොරතුරු ඇසුරෙන් ,

VI. මූල ආයෝජන ඇස්තමේන්තුගතකර දක්වන්න.

VII. ස්ථාවර වත්කම වල වටිනාකම ගණනය කරන්න.

VIII. ආරම්භ කිරීමට පෙර වියදම කොපමණද?

IX. කවිදුගේ ව්‍යාපාරයේ මුදල් ගලායාම 2 ක් දක්වන්න.

X. කවිදුගේ ව්‍යාපාරයේ මුදල් ගලා ඒම එකක් දක්වන්න.

2.

I. ව්‍යවසායකයෙකු සහ ව්‍යාපාරිකයෙකු අතර දැකිය හැකි සමානතා 2ක් සහ වෙනස්කම 2ක් දක්වන්න.

II. ව්‍යවසායකත්වය තුළින් ව්‍යවසායකයෙකුට හිමිවන ප්‍රතිලාභ 4ක් දක්වන්න.

III. ව්‍යාපාර අදහසක් ත්‍රියාත්මක කිරීමේ දී 'අවධානම ගැනීම' යනුවෙන් අදහස් කරන්නේ කුමක් ද?

IV. කාන්තාවන් ව්‍යවසායකයෙකු වීම සඳහා පොලුඩුවන ගුණාග 4ක් දක්වන්න.

V. වර්තමාන සමාජයේ දැකිය හැකි ව්‍යවසායකයින් වර්ග 2ක් දක්වන්න.

3.

I. මිනිස් අවශ්‍යතා හා වූවමනා සපුරාලන හාණ්ඩියක දැකියහැකි ලක්ෂණ 4ක් දක්වන්න.

II. පුද්ගලයෙකු තුළ ඇති අවශ්‍යතා 2ක් හා ඊට අදාළ වූවමනා 2 බැඩින් දක්වන්න.

III. ව්‍යාපාර සංවිධානයක දැකිය හැකි පොදු ලක්ෂණ 2ක් දක්වන්න.

IV. හවුල් ව්‍යාපාරයක ලක්ෂණ 2ක් දක්වන්න.

V. ව්‍යවසායකත්වය තුළින් දේශීය ආර්ථිකයට හිමිවන ප්‍රතිලාභ 4ක් දක්වන්න.

4.

I. සේවකයන් පෙළඳවීම හා අවශ්‍ය වන මග පෙන්වීම ව්‍යවසායකයාගේ කවර භුමිකාවක් දක්වයි ද?

II. ව්‍යාපාරයක අභ්‍යන්තර පරිසරයට අයන් සාධක 2ක් දක්වන්න.

III. ව්‍යාපාරයක් ආරම්භ කිරීමේ දී සැලකිල්ලට ගත යුතු කරුණු 4ක් දක්වන්න.

IV. ඉලක්කගත පාරිභෝගිකයා යනුවෙන් අදහස් කරන්නේ කවුරුන් ද?

V. පහත සඳහන් හාණ්ඩ සඳහා ඉලක්කගත පාරිභෝගික කොටස දක්වන්න.

- ලමා කතන්දර පොන් -

- දිගිදිව වන්දනා වාරිකා සඳහා ආයතන -

5.

- I. ව්‍යාපාර සංවිධාන වර්ග කිරීම විවිධ නිරණායක අනුව සිදු කරයි. එසේ වර්ග කරන නිරණායක 2ක් දක්වන්න.
- II. කේවල ස්වාමී ව්‍යාපාරයක දැකිය හැකි වාසි 4ක් දක්වන්න.
- III. ඔබගේ පුදේශයේ ව්‍යාපාරයක් ලෙස වගකීම සිමිත, නීතිමය පුද්ගල්‍යාවයක් සහිත ව්‍යාපාරයක් ඇරඹීමට අවශ්‍ය නම් එයට සූදුසු ව්‍යාපාර සංවිධාන වර්ගය සහ එය අදාළ පනත කුමක් ද?
- IV. ව්‍යාපාර සඳහා රජයේ දිරිගැනීම් අවශ්‍ය වීමට හේතුවන කරුණු 2ක් දක්වන්න.
- V. ව්‍යාපාර සම්බන්ධයෙන් සමාජ වගකීම පිළිපැදිමෙන් සිදුවන ප්‍රතිලාභ 4ක් දක්වන්න.

6.

- I. 'නිෂ්පාදන සැලැස්ම' යන්නෙහි අදහස දක්වන්න.
- II. නිෂ්පාදන සැලැස්මක ඇතුළත් කරුණු 2ක් දක්වන්න.
- III. නිෂ්පාදන ක්‍රියාවලිය උදාහරණයක් මගින් කෙටියෙන් පැහැදිලි කරන්න.



- IV. වෙළෙඳපල විශ්ලේෂණයකට අවශ්‍ය තොරතුරු ලබා ගත හැකි ක්‍රම 2ක් දක්වන්න.
- V. අලෙවි මිශ්‍රයේ ප්‍රධාන විවලායන් (4Ps) හඳුන්වන්න.

7.

සදුන් ව්‍යාපාරයක් ඇරඹීමට අපේක්ෂා කරන අතර 2018 වර්ෂයේ ව්‍යාපාර සැලැස්මේ පහත තොරතුරු ඔබට දී ඇත.

	රුපියල්
සදුන් ව්‍යාපාරයට යොදුවන මුදල්	800 000
බැංකු ණය ලබා ගැනීම	300 000
විකුණුම් ආදායම	2000 000
නිය භිමියන්ට ගෙවීම්	50 000
නියවාරික ගෙවීම හා පොලිය	75 000
නියගැනී යන්නෙන් ලැබීම	
100 000	
සේවක වැටුප් ගෙවීම	100 000
පළ බිල්පත් ගෙවීම	20 000
විදුලි බිල්පත ගෙවීම	28 000
ලියා පදිංචි ගාස්තු	2 000
විකිණීමට හා ගැනීම් මිලට ගැනීම	900 000
උපකරණ මිලට ගැනීම	200 000

- I. 2018 වර්ෂයේ ඇස්තමේන්තුගත මුදල් ප්‍රවාහ ප්‍රකාශය දක්වන්න.
- II. 2018 වර්ෂය අවසානයේ මුදල් ගේෂය දක්වන්න.
- III. සදුන්ට ව්‍යාපාරය ලියාපදිංචි කිරීමට අවශ්‍ය වේ යැයි සිතා එ් සඳහා අදාළ පනත හා උපදෙස් දක්වන්න.

MINISTRY OF EDUCATION

අධ්‍යාපන අමාත්‍යාංශය

G.C.E. ORDINARY LEVEL - Rehearsal Paper

අ.පො.ස. සාමාන්‍ය පෙළ - පෙරහුරු ප්‍රශ්න පත්‍රය

Entrepreneurship Studies

ව්‍යවසායකත්ව අධ්‍යාපනය

MARKING SCHEME - I,II

පිළිතුරු පත්‍රය - I,II



අනුග්‍රහය :



ව්‍යවසායකත්ව අධ්‍යායනය— |

පිළිතුරු පත්‍රය

1. 4	11. 2	21. 1	31. 2
2. 2	12. 4	22. 4	32. 3
3. 1	13. 3	23. 2	33. 2
4. 4	14. 3	24. 1	34. 3
5. 1	15. 1	25. 3	35. 1
6. 4	16. 3	26. 2	36. 2
7. 2	17. 4	27. 4	37. 3
8. 4	18. 3	28. 4	38. 2
9. 2	19. 2	29. 3	39. 1
10. 3	20. 3	30. 2	40. 3

ව්‍යවසායකත්ව අධ්‍යායනය - II

පිළිතුරු පත්‍රය

1.

I. ව්‍යාපාරවල ක්‍රියාකාරීත්වයට අභ්‍යන්තර හා බාහිර වගයෙන් බලපෑම් ඇති කරන සාධක හා බලවේග ව්‍යාපාර පරිසරයයි.

II. අවස්ථා - අ.පො.ස. සාපේල විභාගයෙන් පසුව රකියා නොමැති අය දැකිය හැකි විම
තර්ජන - බැංකු තුය, ඉහළ පොලී අනුපාතය

III. අ) කුරුදු පදනම් කර කුඩා බඩු ලෙස අන්තර්ජාලය හරහා වෙළෙඳාම් කිරීම (කුඩා කණ්ඩායම් ලෙස)
ආ) තේ පැකටි අන්තර්ජාලය හරහා වෙළෙඳාම් කිරීම (කුඩා කණ්ඩායම් ලෙස)
ඇ) කුරුදු කෝපු (ඉවතලන) ප්‍රයෝගනයට ගනිමින් මල් පෝව්චි හෝ වෙනත් නිර්මාණ කිරීම.

IV. සමාජයේ ව්‍යවසායකයකු ලෙස.

V. මානව කුසලතා
තාක්ෂණික කුසලතා

VI.

මුළු ආයෝජන ඇස්තමේන්තු

	යෝජිත ආයෝජන රුපියල්	මුළු ආයෝජන රුපියල්
	අයිතිකරු යෙදීම	බැංකු ණය
ස්ථාවර වත්කම්		
ගොඩනැගිල්ල	150 000 0	1500 000
යන්ත්‍රය		200 000
උපකරණ	500 000	500 000
මුළු ස්ථාවර වත්කම්	2000 000	2200 000
ආරම්භ කිරීමට පෙර වියදම්		
විදුලිය ලබා ගැනීම	30 000	
දුරකථන සබඳතාවය	28 000	
සැලසුම් සැකසීම	30 000	
සමාරම්භන වියදම්	20 000	
ලියාපදිංචි හා නීතිමය ගාස්තු	8 000	
	116 000	116 000
කාරක ප්‍රාග්ධනය		
දෙශනික ව්‍යාපාර කටයුතු	28 000	
වැටුප්	24 000	
මුළු කාරක ප්‍රාග්ධන	52 000	52 000
අවශ්‍යතාවය		
මුළු ආයෝජනය	2168 000	200 000
		2368 000

VI.

රුපියල්

ගොඩනැගිල්ල	1500 000
උපකරණ	500 000
	<u>2000 000</u>

VII.

රුපියල්

ව්‍යාපාර සැලසුම් කිරීම	30 000
දුරකථන සම්බන්ධතා	28 000
විදුලිය ලබා ගැනීම	30 000
ලියාපදිංචි කිරීම	8 000
සමාරම්භක වියදම්	20 000
	<u>116 000</u>

	රුපියල්
IX.	
දුරකථන සබඳතාවය සඳහා	28 000
සැලසුම් සැකසීම	30 000
X. බැංකු ණය ලබා ගැනීම	200 000

2.

I. සමානතා

1. ආර්ථික කටයුත්තක යෙදීම
2. අවධානමකට මූහුණ දීම

අසමානතාව්‍යවසායකයා

1. පරිසරයේ වෙනස්කම සැලකිල්ලට ගනිමින් නිර්මාණයීලිව තබෝත්පාදන පදනම් කරගෙන ව්‍යාපාර කටයුතු කරයි.
2. තරහය අභියෝග කර ගනී

ව්‍යාපාරිකයා

ගතානුගතික හා සම්පූද්‍යික ක්‍රමයට ව්‍යාපාර කටයුතු කරයි.

තරහයට මූහුණදීමට එතරම් කැමැත්තක් නොදක්වයි

II. ආකර්ෂනීය ලාභයක් ලැබීම

ප්‍රයෝගනයට නොගත් හැකියා යොදාගත හැකිය නිදහස හා ඉහළ තෘප්තියක් ලැබීම සමාජයේ පුහුණාධනයට දායක විය හැකි වීම.

III. ව්‍යාපාරය සාර්ථකවීමට හෝ නොවීමට නිබෙන ඉඩ ප්‍රස්තාවයි.

අවධානම ඉහළ නම් ප්‍රතිලාභය ඉහළ වේ.
අවධානම පහළ නම් ප්‍රතිලාභය පහළ වේ.

IV. නම්‍යයීලිත්වය

කැපවීමෙන් වැඩ කිරීමේ හැකියාව
නිර්මාණයීලිත්වය
අවධානම දැරීමේ ගක්තිය

V. ව්‍යාපාර ව්‍යවසායකයෝග්

සමාජීය ව්‍යවසායකයෝග්

3.

I.

- ස්පර්යා වීම
- ගබඩා කළ හැකි වීම
- සමඟතීය වීම
- සපයන්නන්ගෙන් වෙන් කළ හැකි වීම.

II. ආහාර - පාන්, බත්

නිවාස - තටුවු නිවාස, පැල්පත්

III. පොදු අරමුණක් පැවතීම

සීමිත සම්පත් භාවිතය

IV. *හවුල්කරුවන් අවමය 2 සහ උපරිමය 20 දක්වා අතර සංඛ්‍යාවක් සිටීම

*හවුල්කරුවන් අතර ගිවිසුමක් පැවතීම

V. * දේශීය සම්පත් භාවිතය.

* ප්‍රාදේශීය ලෙස සංවර්ධනය

* රකියා අවස්ථා ඇති වීම

* රටේ සමස්ත නිෂ්පාදනය ඉහළ යාම

4.

I. නායකයාගේ භූමිකාව

II. අයිතිකරුවෝ කළමණාකරුවෝ

III.* ව්‍යාපාරයට පදනම් වන භාණ්ඩය හෝ සේවාව

* ඉලක්කගත පාරිභෝගිකයෝ

* ප්‍රාග්ධනය සපයා ගැනීම

* තරහයේ ස්වභාවය

IV. ව්‍යාපාරිකයා ඉදිරිපත් කරන භාණ්ඩය හෝ සේවාව කිනම් පාරිභෝගික කණ්ඩායමක් සඳහාද යන්නයි.

V. ලමා කතාන්දර පොන් - ලුමුන්

දියිදිව වන්දනා වාරිකා සඳහා ආයතන - වැඩිහිටියන්

5.

I. * හිමිකාරත්වය අනුව

* අරමුණ අනුව

II. * සුළු ප්‍රාග්ධනයකින් ඇරඹිය හැකිය.

* ආරම්භය පහසුය

* ස්වාධීන තීරණ ගත හැකිය.

* සියලු ලාභ අයිතිකරු සත්‍ය

III. * සීමාසහිත පෙළද්‍රලික සමාගම

* 2007 අංක 7 දරණ සමාගම් පනත

IV. * ව්‍යවසායකයින්ට නව ව්‍යාපාර ආරම්භ කිරීම සඳහා උනන්දුව ඇති කිරීම.

* ව්‍යවසායකයින්ගේ ව්‍යාපාර අදහස් ව්‍යාපාර බවට පරිවර්තනය කිරීමට අවස්ථාව ලබා දීම.

V. * ව්‍යාපාරයේ කීර්තිනාමය වර්ධනය වීම.

* ව්‍යාපාරයේ දිගුකාලීන පැවැත්ම ස්ථාපිත වීම.

* පැන නැගිය හැකි නීතිමය ප්‍රග්න අවම වීම.

* ව්‍යාපාරයේ භාණ්ඩ හෝ සේවා සඳහා ඇති ඉල්ලුම ඉහළයාම මගින් ඉහළ ලාභ දායකත්වයක් සහතික වීම.

6.

I. කිසියම් අපේක්ෂිත නිෂ්පාදන ඒකක ප්‍රමාණයක් සඳහා දැඟීමට සිදුවන පිරිවැය ඇස්තමේන්තු කර පිළියෙළ කරනු ලබන ලේඛනයයි.

II.

* නිෂ්පාදන ක්‍රියාවලිය

* නිෂ්පාදන ස්ථාවර පිරිවැය

* නිෂ්පාදන පිරිවැය

* ඒකක පිරිවැය

III. අලෙවි සැලැස්මකදී පූරෝක්තලනය කළ අපේක්ෂිත භාණ්ඩය හෝ සේවාව නිපදවන්නේ කොසේදැයි විස්තර කිරීම නිෂ්පාදන ක්‍රියාවලියෙන් සිදු වේ. උදාහරණ - මැටි ගබාල

යෙදවුමපරිවර්තන ක්‍රියාවලියනිමවුම

මැටි

මැටි ඇතිම

ජලය

ගබාල් කැපීම

මැටි ගබාල

උපකරණ

වේලීම

ගුම්ය

ඇසිරීම

IV. * පාරිභෝගිකයින්ට ප්‍රශ්නාවලි ලබා දී පිළිතුරු මගින්

* පාරිභෝගිකයන් සමඟ සම්මුඛ සාකච්ඡා කිරීම.

V. * නිෂ්පාදනය (Product)

* මිල (Price)

* ස්ථානය (Place)

* ප්‍රචරණය (Promotion)

7.

සඳුන්ගේ ව්‍යාපාරයේ

2018 වර්ෂයේ මුදල් ප්‍රවාහ ප්‍රකාශය

විස්තරය	රු.	රු.
---------	-----	-----

මුදල් ගලා ජ්‍යෙම්

සඳුන් ව්‍යාපාරයට මුදල් යෙදුවීම	800 000	
බැංකු තුළ ලබාගැනීම	300 000	
විකුණුම් ආදායම	2 000 000	
තුයැනි යන්නෙන් ලැබීම	100	
මුළු මුදල් ගලා ජ්‍යෙම්	000	3 200 000

මුදල් ගලා යාම

තුය හිමියන්ට ගෙවීම		
තුය වාරික ගෙවීම හා පොලිය	50 000	
සේවක වැටුප් ගෙවීම	75 000	
ඡල බිල්පත් ගෙවීම	100 000	
විදුලි බිල්පත් ගෙවීම	20 000	
ලියාපදිංචි ගාස්තු ගෙවීම	28 000	
භාණ්ඩ මිළට ගැනීම	2000	
ලිපකරණ මිළට ගැනීම	900 000	
මුළු මුදල් ගලා යාම	200 000	1 375 000
කාල්වීණේ මුදල් ගෙෂය		1 825 000

(II) රු. 1 825 000

(III) 1918 අංක 6 දරණ ව්‍යාපාර නාම ආදා පනතට අනුව අදාළ පලාත් සහාවේ ව්‍යාපාරය පවතින බල ප්‍රදේශයේ ප්‍රාදේශීය ලේකම් කාර්යාලයෙන්



LOL.lk
Learn Ordinary Level

විභාග ඉලක්ක පහසුවෙන් ජයග්‍රහණ පත්‍රගිය විභාග ප්‍රශ්න පත්‍ර



- Past Papers
 - Model Papers
 - Resource Books
- for G.C.E O/L and A/L Exams



චමනල
දැනුම

Knowledge Bank



Master Guide



HOME
DELIVERY



Whatsapp contact
+94 71 777 4440

Website
www.lol.lk



Order via
WhatsApp

071 777 4440