

8. குழலில் காணப்படும் வாய்ப்புக்களை இனங்கண்டு இடருக்களைத் தாங்கிக்கொண்டு புத்தாக்கங்களை உருவாக்கும் நபர்
 (1) வணிகர் ஆவார். (2) வழங்குனர் ஆவார்.
 (3) முயற்சியாளர் ஆவார். (4) உற்பத்தியாளர் ஆவார்.
9. இடருக்கும் வெகுமதிக்கும் இடையிலான தொடர்பை விளக்கும் சரியான கூற்றைத் தெரிவிசெய்க.
 (1) இடர் உயர்வானதாயின் வெகுமதியும் உயர்வானதாகும்.
 (2) இடர் தாழ்வானதாயின் வெகுமதி உயர்வானதாகும்.
 (3) இடர் உயர்வானதாயின் வெகுமதி தாழ்வானதாகும்.
 (4) இடரின் தன்மை எதுவாகினும் வெகுமதி உயர்வானதாகும்.
10. நபர் ஒருவர் உயிர்வாழ்வதற்கு அத்தியாவசியமான அடிப்படை அம்சங்கள்
 (1) தேவைகள் (2) விருப்பங்கள் (3) பொருட்கள் (4) சேவைகள்
11. மனிதத் தேவைகளையும் விருப்பங்களையும் நிறைவேற்றியும் பொருளொன்றில் காணக்கூக்க குணவியல்பு
 (1) தொட்டேஞ்சை முடியாத்தன்மை
 (2) ஒரு சீரான தன்மையை பாதுகாப்பதற்கான ஆற்றல்
 (3) களஞ்சியப்படுத்த முடியாத்தன்மை
 (4) வழங்குனரிடமிருந்து வேறுபடுத்த முடியாத தன்மை
12. பின்வரும் கூற்றுக்களில் முயற்சியாளர் தொடர்பிலான சரியான கூற்றைத் தெரிவிசெய்க.
 (1) முயற்சியாளர் என்பவர் மரபுதீயானவரும் சம்பிரதாயபூர்வமானவரும் ஆவார்.
 (2) முயற்சியாளர் என்பவர் குறுங்கால நோக்கங்களை உருவாக்குபவர் ஆவார்.
 (3) முயற்சியாளர் என்பவர் போட்டித் தன்மைக்கு முகங்கொடுக்க விருப்பமற்றவர் ஆவார்.
 (4) முயற்சியாளர் என்பவர் இடர்களுக்கான கணிப்பிட்டை கவனமாக மேற்கொண்ட பின்னர் தாங்கக்கூடிய இடரை மட்டும் ஏற்றுக்கொள்பவர் ஆவார்.
13. சமூகப் பிரச்சினைகளுக்கு ஆக்கடியுமான தீர்வுகளை வழங்கும் நபர்
 (1) அக முயற்சியாளர் (2) சமூக முயற்சியாளர்
 (3) வணிக முயற்சியாளர் (4) ஆக்கத்திறனான முயற்சியாளர்
14. தற்போதைய உற்பத்திப்பொருள், சேவை அல்லது செயன்முறை ஒன்றுக்கு புதிய பாவனை ஒன்றைச் சேர்த்தல் புத்தாக்கமுறை ஆகும். இதனை எதுவாக இனங்காண முடியும்?
 (1) இணைப்பாக (2) போலியாக
 (3) புதிய கண்டுபிடிப்பாக (4) நீடிப்பாக
15. சந்தைப்படுத்தல் திட்டத்தைத் தயாரிக்கும்போது கருத்திற் கொள்ளப்படும் காரணிகளை உள்ளடக்கியுள்ள தொகுதியைத் தெரிவிசெய்க.
 (1) இலக்குச் சந்தை, சந்தைப்படுத்தல் உபாயங்கள், விற்பனைப் பிரதேசம்
 (2) அலகுக் கிரயம், சந்தைப்படுத்தல் உபாயங்கள், இலக்குச் சந்தை
 (3) ஊழியர் சம்பளங்கள், அலகுக் கிரயம், விற்பனைப் பிரதேசம்
 (4) பதவிநிலைகளும் பொறுப்புக்களும், ஊழியர் சம்பளங்கள், அலகுக் கிரயம்
16. சிற்றளவு வணிகத்தின் குணவியல்பு
 (1) பொது உடைமையாக இருந்தல்
 (2) ஏனைய வணிகங்களுடன் ஒப்பிடும்போது குறைந்தளவான ஊழியர்களைக் கொண்டிருந்தல்
 (3) முதலீடு உயர்வானதாக அமைதல்
 (4) வணிக நடவடிக்கைகள் பெரிய பிரதேசமொன்றில் பரவிக் காணப்படுதல்
17. பின்வருவனவற்றுள் மிகவும் பொருத்தமான வாக்கியத்தைத் தெரிவிசெய்க.
 (1) பேரளவு வணிகங்கள் ஊடாகவே பெரும்பாலான புத்தாக்கங்கள் தோன்றியுள்ளன.
 (2) ஏஞ்சனவே நகர்வோரது தேவைகளை நிறைவேற்றிய சந்தை, 'ஸந்தைவெளி' என அழைக்கப்படும்.
 (3) பெரும்பாலான வெற்றிகரமான பேரளவு வணிகங்கள் சிற்றளவு வணிகங்களாகவே ஆரம்பிக்கப்பட்டன.
 (4) பெரும்பாலான பேரளவு வணிகங்களது வணிக நடவடிக்கைகள் ஒரு சிறிய பிரதேசத்துக்கு வரையறுக்கப்பட்டதாகும்.
18. செயன்முறைத் தேவை விளைவொன்றாக நிகழ்ந்த ஒரு புத்தாக்கம்
 (1) விறகு வழங்கலின் வீழ்ச்சியின் காரணமாக மின்சார உபகரணங்களைப் பயன்படுத்தி உற்பத்தி செய்தல்.
 (2) பகல்நேரப் பிராமிப்பு (Daycare) நிலையங்களை ஆரம்பித்தல்
 (3) புதிய கணினி வண்பொருள்களை அறிமுகங் செய்தல்
 (4) தாவரச் சாறுகளைப் பயன்படுத்திச் சவர்க்காரம் தயாரித்தல்

19. ஊழியர்களை ஊக்குவித்தல் மற்றும் தேவையான வழிகாட்டுதல் என்பனவற்றைக் கொண்டுள்ள முயற்சியாளரின் வகிபாகமானது
 (1) ஒரு வணிகருக்கான வகிபாகம் ஆகும். (2) ஒரு முகாமையாளருக்கான வகிபாகம் ஆகும்.
 (3) ஒரு உடைமையாளருக்கான வகிபாகம் ஆகும். (4) ஒரு தலைவருக்கான வகிபாகம் ஆகும்.
20. பின்வரும் ஆற்றல்களுள் முயற்சியாளர் ஒருவரின் மானுடத் திறன்களுக்குரியது யாது?
 (1) முறைசார்ந்த நடைமுறையைப் பின்பற்றி சிறந்த ஒரு ஊழியரை வேலைக்கு அமர்த்துவதற்கான ஆற்றல்
 (2) ஊழியர்களுக்கு வேலைகளைக் கையளிப்பதற்கும் அவர்களை ஊக்குவிப்பதற்குமான ஆற்றல்
 (3) புதிய சந்தைகளைக் கண்டுபிடிப்பதற்கான ஆற்றல்
 (4) குழுவாக வேலை செய்வதற்கான ஆற்றல்
21. வணிகமொன்றின் அகச்சுழல் காரணிகளை உள்ளடக்கியுள்ள விடையைத் தெரிவிசெய்க.
 (1) உடைமையாளர்கள், ஊழியர்கள், போட்டியாளர்கள்
 (2) போட்டியாளர்கள், வழங்குனர்கள், வாடிக்கையாளர்கள்
 (3) உடைமையாளர்கள், ஊழியர்கள், முகாமையாளர்கள்
 (4) ஊழியர்கள், வழங்குனர்கள், வாடிக்கையாளர்கள்
22. வணிகமொன்றின் ஒழுக்கத்தைத் தீர்மானிப்பதில் செல்வாக்குச் செலுத்தும் பிரதான முன்று தரப்பினர்
 (1) உரிமையாளர்கள், நிறுவன அங்கத்தவர்கள், வெளிவாரிச் சமூகம்
 (2) உரிமையாளர்கள், சமூக அமைப்புக்கள், ஊழியர்கள்
 (3) வழங்குனர்கள், வாடிக்கையாளர்கள், உடைமையாளர்கள்
 (4) உரிமையாளர்கள், வாடிக்கையாளர்கள், முதல்டாளர்கள்
23. இலங்கையின் பொருளாதாரத்தில் முதனிலைத் துறைக்கு உரித்தான ஒரு வணிகம்
 (1) சப்பாத்து உற்பத்தி செய்தல் (2) கட்டடங்களை நிர்மாணித்தல்
 (3) காப்புறுதிச் சேவைகளை வழங்குதல் (4) இரத்தினங்கற் கைத்தொழில்
24. நீரிழிவு நோயாளர்களுக்குரிய விசேடமான காலனிகளை அறிமுகஞ் செய்தல்
 (1) தற்போதைய சந்தைக்கு தற்போது காணப்படும் உற்பத்திப்பொருளொன்றை வழங்குதல் எனப்படும்.
 (2) புதிய சந்தைக்கு தற்போது காணப்படும் உற்பத்திப்பொருளொன்றை வழங்குதல் எனப்படும்.
 (3) தற்போதைய சந்தைக்கு புதிய உற்பத்திப்பொருளொன்றை வழங்குதல் எனப்படும்.
 (4) புதிய சந்தைக்கு புதிய உற்பத்திப்பொருளொன்றை வழங்குதல் எனப்படும்.
25. முயற்சியாளர் ஒருவரின் புதிய எண்ணம் சந்தைப்படுத்தத்தக்க பொருள் அல்லது சேவையாக மாற்றப்படுதல்
 (1) புத்தாக்கம் ஆகும். (2) ஆக்கத்திறன் ஆகும்.
 (3) தூர் நோக்கு ஆகும். (4) இடரை ஏற்றுக்கொள்ளுதல் ஆகும்.
26. சிக்கனமான பால்மா பொதியோன்றை (Budget pack) அறிமுகம் செய்வதன் மூலம் சந்தைக்குள் நுழைதல் இனங்காணப்படுவது
 (1) உற்பத்திப்பொருளை பேதப்படுத்துதல் ஆகும்.
 (2) சந்தைவெளியை நிரப்புதல் ஆகும்.
 (3) புத்தாக்கம் ஆகும்.
 (4) விசேடமான புதியபொருள் ஆகும்.
27. நிறுவனம் ஒன்றுக்குப் பல்திறன்களைக் கொண்ட முகாமையாளர்களை ஆட்சேர்ப்புச் செய்தல்
 (1) ஒரு பலவினம் ஆகும். (2) ஒரு வாய்ப்பு ஆகும்.
 (3) ஒரு பலம் ஆகும். (4) ஒர் அச்சுறுத்தல் ஆகும்.
28. வணிகம் ஒன்றுக்கான நிதியைப் பெற்றுக்கொள்ளல் மற்றும் ஒதுக்குதல் தொடர்பான தகவல்களை உள்ளடக்கிய திட்டம்
 (1) நிர்வாகத் திட்டம் ஆகும். (2) நிதித் திட்டம் ஆகும்.
 (3) உற்பத்தித் திட்டம் ஆகும். (4) சந்தைப்படுத்தல் திட்டம் ஆகும்.
29. வணிக நிறுவனங்களை தனியார்துறை, பொதுத்துறை என வகைப்படுத்துவது
 (1) இலாப அடிப்படையில் ஆகும். (2) நோக்க அடிப்படையில் ஆகும்.
 (3) உடைமை அடிப்படையில் ஆகும். (4) ஊழியர் எண்ணிக்கை அடிப்படையில் ஆகும்.
30. இலாபம் அல்லது நட்டத்தைத் தனியாக அனுபவிக்கக்கூடிய நிலையைக் காணமுடிவது
 (1) பங்குடைமையில் ஆகும். (2) கூட்டுறைக்கப்பட்ட கம்பனிகளில் ஆகும்.
 (3) தனியுடைமை வணிகங்களில் ஆகும். (4) திணைக்களங்களில் ஆகும்.

- 31.** வணிகமொன்று வரையறையுடைய வளங்களை விணைத்திற்னாகப் பயன்படுத்துதல் அதனுடைய
 (1) பொருளாதாரப் பொறுப்பாகும். (2) சட்டீதியான பொறுப்பாகும்.
 (3) தர்ம சிந்தனையான பொறுப்பாகும். (4) ஒழுக்கநெறிதியான பொறுப்பாகும்.
- 32.** வணிகமொன்றின் வெளிவாரிச் சூழல் காரணிகளாவன:
 (1) வாடிக்கையாளர்கள், விலை மட்டம், வேலைவாய்ப்பு
 (2) ஊழியர்கள், சம்பள மட்டம், வட்டி வீதம்
 (3) வளங்கள், விலை மட்டம், வேலைவாய்ப்பு
 (4) போட்டியாளர்கள், முகாமையாளர்கள், ஊழியர்கள்
- 33.** வணிகமொன்றின் அக்கறையுடைய தரப்பினரிடையே வித்தியாசமான எதிர்பார்க்கைகள் காணப்படும். அவற்றில் நூகர்வோனின் ஓர் எதிர்பார்க்கையாக அமைவது
 (1) சட்டீதியான பிரச்சினைகளைக் குறைத்தலாகும்.
 (2) வரிகளைச் சரியாக அறிவிடுதலாகும்.
 (3) சமூக மற்றும் கலாசார அபிவிருத்தியாகும்.
 (4) நியாயமான விலைக்குத் தரமான உற்பத்திப்பொருட்களைக் கொள்வனவு செய்தல் ஆகும்.
- 34.** தேசிய நியமங்களை நிர்ணயம் செய்தல், தர முறைமைகளைச் சான்றுப்படுத்தல் போன்ற நிதிசாரா ஊக்கமளிப்புக்களை வழங்குவது
 (1) கைத்தொழில் தொழினுட்ப நிறுவகம் ஆகும். (2) கைத்தொழில் அபிவிருத்திச் சபை ஆகும்.
 (3) ஏற்றுமதி அபிவிருத்திச் சபை ஆகும். (4) இலங்கைத் தர நிறுவகம் ஆகும்.
- 35.** குறித்தவொரு காலப்பகுதியின் நிறைவில் காணப்படும் காச மீதியைக் கணிப்பிடுவது
 (1) காச வெளிப்பாய்ச்சல்களில் இருந்து காச உட்பாய்ச்சல்களைக் கழிப்பதன் மூலம் ஆகும்.
 (2) காச உட்பாய்ச்சல்களில் இருந்து காச வெளிப்பாய்ச்சல்களைக் கழிப்பதன் மூலம் ஆகும்.
 (3) காச வெளிப்பாய்ச்சலையும் காச உட்பாய்ச்சலையும் சேர்ப்பதன் மூலம் ஆகும்.
 (4) சகல காச உட்பாய்ச்சல்களையும் கூட்டுவதன் மூலம் ஆகும்.
- பின்வரும் சம்பவத்தை வாசித்து **36** தொடக்கம் **40** வரையுள்ள வினாக்களுக்கு விடை தருக.
- ககந்தலும் சமீரனும் சிறந்த நண்பர்கள் ஆவர். இவர்களின் சினைக்பூர்வமான உரையாடலின்போது சுகந்தன் தான் தேசிய வளங்களைப் பயன்படுத்தி வணிகமொன்றை ஆரம்பிப்பதன் மூலம் ஒரு நாள் ஒரு முயற்சியாளராக வரமுடியுமெனச் சமீரனுக்குத் தெரிவித்தான். மேலும், தனக்கும் சமூகத்துக்கும் நாட்டுக்கும் ஒரு பயனுடைய நபராகத் தான் வரமுடியுமெனவும் விளக்கினான்.
- ஆனால் எந்தவொரு நபரும் முயற்சியாளராக வர முடியும் என்பதும் எந்தவொரு நபரும் வளர்ந்தவராகும் போது முயற்சியான்மைத் திறன்கள் தானாகவே வளர்ச்சியடையும் என்பதும் சமீரனின் கருத்தாக இருந்தது. மேலும் சுகந்தனின் சாதாரண நடத்தைக் கோலமான சமூகமயமான மனப்பாங்குகள், நம்பிக்கைகள் ஆகியவற்றை முழுமையாக ஏற்றுக்கொள்ளல், விமர்சனங்கள், தோல்விகள் தொடர்பிலான அதிகளவிலான பயமும் விருப்பமின்மையும் அவனது வெற்றியை வரையறைப்படுத்துவதாகவும் சமீரன் குறிப்பிட்டான்.
- 36.** தேசிய வளங்களைப் பயன்படுத்துவதன் மூலம் வணிகங்களை ஆரம்பித்தல் என்பது முயற்சியான்மைக்கான
 (1) வரையறைக்கப்பட்ட வெகுமதியாகும். (2) பிராந்திய மட்ட வெகுமதியாகும்.
 (3) தேசிய மட்ட வெகுமதியாகும். (4) அபிவிருத்தி மட்ட வெகுமதியாகும்.
- 37.** விமர்சனங்கள், தோல்விகள் தொடர்பாக சுகந்தனிடம் காணப்படும் அதிகளவிலான பயம், விருப்பமின்மை ஆகியன வரையறைக்கப்பட்ட காரணியாக செல்வாக்குச் செலுத்துவது
 (1) குழல்சார உணர்வில் ஆகும். (2) இடரைத் தாங்குதலில் ஆகும்.
 (3) ஆக்கத்திற்னில் ஆகும். (4) தர நோக்கில் ஆகும்.
- 38.** தனக்கும் சமூகத்திற்கும் நாட்டுக்கும் பயனுள்ள நபராக வருவதற்கான சுகந்தனின் கனவை
 (1) தூரநோக்காக இனங்காணலாம். (2) ஆக்கத்திற்னாக இனங்காணலாம்.
 (3) அர்ப்பணிப்பாக இனங்காணலாம். (4) சுயநம்பிக்கையாக இனங்காணலாம்.
- 39.** “மக்கள் வயதுவந்தவர்களாகும்போது முயற்சியான்மைத் திறன்கள் தானாகவே வளர்ச்சி அடையும்” இக்கற்று
 (1) உண்மையானதாகும். (2) பொய்யானதாகும்..
 (3) பகுதியளவில் உண்மையானதாகும். (4) முற்று முழுதாக உண்மையானதாகும்.
- 40.** என்றோ ஒரு நாள் முயற்சியாளராக வரமுடியுமென்ற சுகந்தனின் உறுதிமிக்கத் தீர்மானம்
 (1) ஓர் அச்சுறுத்தல் ஆகும். (2) ஒரு வாய்ப்பு ஆகும்.
 (3) ஒரு பலவீனம் ஆகும். (4) ஒரு பலம் ஆகும்.

2. (i) முயற்சியாளர் ஒருவருக்கும் வணிகர் ஒருவருக்கும் இடையே காணத்தக்க இரண்டு ஒற்றுமைகளையும் இரண்டு வேற்றுமைகளையும் தருக.
(ii) சமூக நலனுக்கு முயற்சியாளர் ஒருவர் பங்களிப்புச் செய்யக்கூடிய நான்கு வழிகளைக் குறிப்பிடுக.
(iii) தற்போதைய சமூகத்தில் காணத்தக்க இரண்டு வகையான முயற்சியாளர்களைக் குறிப்பிடுக.
(iv) பெண்கள் முயற்சியாளராக வருவதற்கு ஊக்கமளிக்கக்கூடிய நான்கு பலங்களைக் குறிப்பிடுக.
(v) வணிகமொன்றில் அக்கறை செலுத்துவதன் மூலம் ஊழியர்கள் மற்றும் அரசாங்கம் ஆகியன பெற்றுக்கொள்வதற்கு விரும்பும் எதிர்பார்க்கைகள் இரண்டு வீதம் ஒவ்வொன்றுக்கும் தனித்தனியே குறிப்பிடுக.
- (02 × 05 = 10 புள்ளிகள்)
3. (i) வணிக நிறுவனம் ஒன்றில் காணத்தக்க நான்கு பொதுவான குணவியல்புகளைக் குறிப்பிடுக.
(ii) வணிக நிறுவனங்களை வகைப்படுத்துவதற்குப் பயன்படுத்தப்படும் இரண்டு நியதிகளைத் தருக.
(iii) வணிக நிறுவனமொன்றைக் கருத்திற் கொள்கையில் 'பலம்' என்பதனால் நீர் கருதுவது யாது? சிற்றளவு வணிகமொன்றில் காணத்தக்க பலங்கள் இரண்டு தருக.
(iv) தேசிய பொருளாதாரத்துக்கு முயற்சியாண்மையின் நான்கு அனுகூலங்களைத் தருக.
(v) ஒரு நபருக்கான இரண்டு தேவைகளைக் குறிப்பிடுவதுடன், நீர் குறிப்பிட்ட ஒவ்வொரு தேவைகளுக்குமான இரண்டு விருப்பங்களையும் தருக.
- (02 × 05 = 10 புள்ளிகள்)
4. (i) ஆக்கத்திறனை முன்னேற்றுவதற்கான நான்கு வழிமுறைகளைக் குறிப்பிடுக.
(ii) உமது பிரதேசத்தில் காணப்படும் இரண்டு பிரச்சினைகளைக் குறிப்பிடுவதுடன் அவை ஒவ்வொன்றுக்கும் ஆக்கத்திறனை தீர்வுகள் ஒவ்வொன்று தருக.
(iii) விஞ்ஞான மற்றும் தொழினுட்பச் சூழல் மாற்றங்களின் ஊபாக உருவாக்கக்கூடிய இரண்டு வணிக வாய்ப்புக்களைத் தருக.
(iv) வணிகச் சூழலைக் கற்பதன் மூலம் முயற்சியாளர்களுக்குக் கிடைக்கும் இரண்டு அனுகூலங்களைக் குறிப்பிடுக.
(v) வணிகமொன்றின் சட்டர்தியான பொறுப்புக்களுக்கு இரண்டு உதாரணங்கள் தருக.
- (02 × 05 = 10 புள்ளிகள்)
5. (i) வணிகமொன்றை ஆரம்பிப்பது தொடர்பிலான எண்ணத்தை அமுல்படுத்துவதற்கு முன்னர் முயற்சியாளர் ஒருவர் கருத்திற் கொள்ளவேண்டிய நான்கு காரணிகளைக் குறிப்பிடுக.
(ii) வணிகச் சூழலில் காணப்படும் போட்டிசார் தன்மையை எடுத்துக்கொடுவதற்கு இரண்டு உதாரணங்கள் தருக.
(iii) வணிகமொன்றுக்கான இடுஅமைவைத் தீர்மானிப்பதில் கருத்திற்கொள்ள வேண்டிய நான்கு காரணிகளைக் குறிப்பிடுக.
(iv) சிறந்த வணிக எண்ணம் ஒன்றின் நான்கு குணவியல்புகளைத் தருக.
(v) முயற்சியாண்மைக் கலைஞர்மொன்று உருவாவதற்கு ஏதுவாக அமையும் இரண்டு சமூக பொருளாதாரக் காரணிகளைத் தருக.
- (02 × 05 = 10 புள்ளிகள்)
6. (i) 'வணிகத் திட்டம்' என்றால் என்ன என்பதனை உமது சொந்த மொழிநடையில் விளக்குக.
(ii) வணிகத் திட்டமொன்றின் நான்கு கூறுகளைக் குறிப்பிடுக.
(iii) வணிகத் திட்டமொன்று ஏன் அவசியம்? நான்கு காரணங்களைக் குறிப்பிடுக.
(iv) சந்தைப் பகுப்பாய்வொன்றின் மூலம் இனங்காணக்கூடிய இரண்டு விடயங்களைத் தருக.
(v) பின்வரும் உற்பத்திப்பொருட்களுக்கான இலக்கு வாடிக்கையாளர் குழுக்களைக் குறிப்பிடுக.
 (அ) வினோதமான கைப் பைகள் (ஆ) விளையாட்டுப் பொருட்கள்
 (இ) போதனை நால்கள் (ஈ) சீனியில்லாத ஜெஸ்கிறீஸ்
- (02 × 05 = 10 புள்ளிகள்)
7. தியாகு என்பவர் தனியுடைமை வணிகமொன்றை ஆரம்பித்து நடாத்த எதிர்பார்க்கின்றார். அவரது வணிகத்தின் 2017 ஆம் ஆண்டுக்கான வணிகத் திட்டத்திலிருந்து பிரித்தெடுக்கப்பட்ட தகவல்கள் கீழே தரப்பட்டுள்ளன.

உடைமையாளரால் முதலிடப்பட்ட பணம்	800 000
வங்கிக்கடன்	1 000 000
எதிர்பார்க்கப்படும் விற்பனைகள் (காசு)	700 000
எதிர்பார்க்கப்படும் விற்பனைகள் (கடன்)	400 000
வருமதியாளரிடமிருந்து கிடைப்பவை	300 000
கடன் தவணைப்பணச் செலுத்தல்	100 000
மின்சாரக் கட்டணச் செலுத்தல்	30 000
விற்பதற்கான பொருட்கள் கொள்வனவு	500 000
தொலைபேசிக் கட்டணங்கள் செலுத்தல்	15 000
உடக்ரணக் கொள்வனவு	200 000
ஊழியர் சம்பளங்கள்	300 000

வேண்டப்படுவன :

- (i) 2017 ஆம் ஆண்டிற்கான தியாகு வணிகத்தின் எதிரவுகூறப்பட்ட காசுப் பாய்ச்சல் கூற்று (06 புள்ளிகள்)
- (ii) 2017 ஆம் ஆண்டின் இறுதியில் தியாகு வணிகத்தின் காசு மீதி (02 புள்ளிகள்)
- (iii) தியாகு ஆரம்பிக்க உத்தேசிக்கும் தனியுடைமை வணிகத்தின் நான்கு அடிப்படைக் குணவியல்புகள் (02 புள்ளிகள்)
(மொத்தம் 10 புள்ளிகள்)