



## ව්‍යවසායකත්ව අධ්‍යාපනය I

କ୍ଷେତ୍ରକାରୀ ମୁଦ୍ରଣ :

- (i) සියලු ම ප්‍රශ්නවලට පිළිතුරු සපයන්න.
  - (ii) අංක 1 සිට 40 තෙක් ප්‍රශ්නවල, දී ඇති (1), (2), (3), (4) යන පිළිතුරුවලින් තිබැරදි හෝ ට්‍රිඩ් තැලුපෙන හෝ පිළිතුරු තේරු ගන්න.
  - (iii) ඔබට සැරසෙන පිළිතුරු පරුළුව එක් එක් ප්‍රශ්නය සඳහා දී ඇති කළ අභ්‍යන්තර ඔබ තොරාගේ පිළිතුරු අංකයට සැකසුම් කළ ඇත් (X) ලැබූ ගෙවුන්න.
  - (iv) එම පිළිතුරු පත්‍රයේ පිටපස දී ඇති අනෙක් උපදෙස් ද සැලකිල්ලෙන් කියවා, ඒවා පිළිපදින්න.

8. ව්‍යවසායකයුගේ ලක්ෂණ කිහිපයක් පහත දැක්වේ.  
A - ආත්ම විශ්වාසය හා කුපවීම  
B - නිරමාණයිලින්වය හා නව්‍යතා සම්පාදනය  
C - සැම ව්‍යාපාරික අවස්ථාවක ම ප්‍රයෝගනයට ගැනීම  
D - තම ප්‍රාග්ධනය මෙන් ම ජය ප්‍රාග්ධනය ද ව්‍යාපාරයට යෙද්වීම  
ඉහත දැ අතුරෙන් ව්‍යවසායකයුගේ සාර්ථකත්වය හා බැඳුණු ලක්ෂණ නොවන්නේ  
(1) A හා C ය. (2) A හා D ය. (3) B හා C ය. (4) C හා D ය.

9. නිරමාණයිලින්වය වර්ධනය කර ගැනීමට ගෙ හැකි ව්‍යාමාරුගයක් වනුයේ  
(1) අසාර්ථකත්වය ඉවිසීම වේ. (2) ගැටුව මග ගැරීම වේ.  
(3) රිති හා සම්පූද්‍ය අනුව ව්‍යා කිරීම වේ. (4) විවිධත්වය ප්‍රතික්ෂේප කිරීම වේ.

10. ව්‍යවසායකත්ව ගෙනිලක්ෂණ ඇතුළත් කාණ්ඩය කුමක් ද?  
(1) සුහවාදී වීම, තායකත්වය, තොපසුබස්නා උත්සහය  
(2) අවදානම් දැරීම, අලුවිකරණය, නිරමාණයිලින්වය  
(3) අනාගත දැක්ම, නම්‍යයිලින්වය, අඩිප්‍රේරණය  
(4) සන්නිවේදනය, අලුවිකරණය, සුහවාදී වීම

11. නිරමාණයිලින්වයේ ප්‍රතිඵලය වනුයේ  
(1) ලාභය උපරිම වීම ය. (2) වෙළෙදපොල ආරක්ෂා වීම ය.  
(3) නව්‍යතා සම්පාදනය වීම ය. (4) ව්‍යාපාරික අවදානම අවම වීම ය.

12. පියල් නිවාස ඉදිකිරීමේ ව්‍යාපාරයක් පවත්වාගෙන යයි. මෙම ව්‍යාපාරය කුළුන් ගැන සම්පූද්‍රණ කරනුයේ  
(1) අවශ්‍යතාවකි. (2) වූවමනාවකි. (3) ඉල්ලුමකි. (4) සමාජ වගකීමකි.

13. ව්‍යවසායකයා සහ ව්‍යාපාරිකයා අතර ඇති සමානතාවයක් නොවන්නේ  
(1) අර්ථික කටයුත්තක යොදීම ය. (2) ගනුදෙනුවල නිරත වීම ය.  
(3) දිගුකාලීන ලෙකක පිහිටුවා ගැනීම ය. (4) පැවැත්ම ගැන සැලකිලිමත් වීම ය.

14. විදුලි බලයෙන් ව්‍යාත්මක වන මෝටර් රථයක් වෙළෙදපොලට හඳුන්වා දීම හැක්කේ  
(1) පවත්නා හාණ්ඩියක් පවත්නා වෙළෙදපොලකට ඉදිරිපත් කිරීමක් ලෙස ය.  
(2) පවත්නා හාණ්ඩියක් නව වෙළෙදපොලකට ඉදිරිපත් කිරීමක් ලෙස ය.  
(3) නව හාණ්ඩියක් පවත්නා වෙළෙදපොලකට ඉදිරිපත් තිරීමක් ලෙස ය.  
(4) නව හාණ්ඩියක් නව වෙළෙදපොලකට ඉදිරිපත් කිරීමක් ලෙස ය.

15. ව්‍යවසායකයින් සඳහා නව ජය යොත්නා කුමයක් හඳුන්වා දීම හැදින්විය හැක්කේ  
(1) සීමාකාර සාධකයක් ලෙස ය. (2) අභියෝගයක් ලෙස ය.  
(3) අවස්ථාවක් ලෙස ය. (4) කරගකාරී වාසියක් ලෙස ය.

16. සම්ඛ්‍යක ව්‍යාපාරය සඳහා ම බලපාන්තා වූ සැලසුම් සකස් කිරීම සඳහා වඩා වැශ්‍යතාව වනුයේ  
(1) සංකල්පනාත්මක කුසලතාවයි. (2) මානව කුසලතාවයි.  
(3) තාක්ෂණික කුසලතාවයි. (4) උපදේශක කුසලතාවයි.

17. පේන්ට් බලපුළුය යනු  
(1) නව සොයාගැනීම වෙනුවෙන් ලබා දෙන සහතිකයකි.  
(2) ව්‍යාපාරය උග්‍යාප්‍රිය සනාථ කර නිශ්චත් කරන සහතිකයකි.  
(3) ව්‍යාපාර කටයුතු ආරම්භ තිරීම සඳහා දෙනු ලබන අවසර පත්‍රයකි.  
(4) ව්‍යාපාරයේ නීතිමය පුද්ගල්‍යාවය සනාථ කර නිශ්චත් කරන සහතිකයකි.

18. සඳහායි ව්‍යාපාර අදහසක ලක්ෂණයක් වන්නේ  
(1) කාරක ප්‍රාග්ධන දුෂ්කරණ අවම කිරීමයි.  
(2) වෙනස්වන අවශ්‍යතා හා වූවමනා සම්පූද්‍රණ කිරීමයි.  
(3) ව්‍යාපාර කටයුතු ආරම්භ නීතිමය සඳහා දෙනු ලබන අවසර පත්‍රයකි.  
(4) ව්‍යාපාරයේ නීතිමය පුද්ගල්‍යාවය සනාථ කර නිශ්චත් කරන සහතිකයකි.

19. ව්‍යාපාර ආයතනයක අර්ථික වගකීමක් වනුයේ  
(1) සම්පත් කාර්යක්ෂමව හාවිත කිරීමයි. (2) පාරිභෝගික නීතිරීති ආරක්ෂා කිරීමයි.  
(3) සමාජය දෙන උපරිම කිරීමයි. (4) කරගකාරීත්වයට මුහුණ දීමයි.

20. ව්‍යවසායකයුටු පරිසර විශ්ලේෂණයකින් ඇති ප්‍රතිලාභයක් වනුයේ  
 (1) තව ගැනුදෙනුකරුවන් ව්‍යාපාරයට අද්දවා ගැනීමට හැකි විමධි.  
 (2) ව්‍යාපාරයේ කළමනාකරණ කටයුතු කුම්වත් ආකාරයට කළ හැකි විමධි.  
 (3) දක්ෂ සේවකයන් ආයතනයට අද්දවා ගත හැකි විමධි.  
 (4) ව්‍යාපාරය සඳහා සැලැසුම් හා උපායමාර්ග තීරණය කළ හැකි විමධි.
21. ව්‍යවසායකයුටු සැමවිට ම ක්‍රියාත්මක විය යුත්තේ  
 (1) ව්‍යාපාරික අරමුණු පමණක් ලිය කර ගැනීම සඳහා ය.  
 (2) සමාජයේ අරමුණු පමණක් ලිය කර ගැනීම සඳහා ය.  
 (3) තරගකාරී වාසි උපරිම කර ගැනීම සඳහා ය.  
 (4) ව්‍යාපාරික මෙන් ම සමාජයේ අරමුණු ද ලිය කර ගැනීම සඳහා ය.
22. වර්තමාන ව්‍යාපාර පරිසරය තුළ දැකිය හැකි උක්ෂණයක් වනුයේ  
 (1) පරිසර සාධකවල දැඩි නොවෙනස් බවයි.  
 (2) දැඩි තරගකාරීන්වයයි.  
 (3) පුද්ගලයින් තම අවශ්‍යතා හා වූවමනා අවම මට්ටමකින් සපුරා ගැනීමට උත්සහ කිරීමයි.  
 (4) මිනිස් වූවමනා සම්පූර්ණ කිරීමට ඇති හානේ හා සේවා සීමා සහිත විමධි.
23. හානේ හා සේවා කුමක්, කෙසේ, තොපම් නිපදවන්නේ ද යන තීරණය ගනු ලබන්නේ  
 (1) ව්‍යවසායකයින් විසින් ය. (2) ප්‍රතිපාදනී සම්පාදකයින් විසින් ය.  
 (3) නිෂ්පාදකයින් විසින් ය. (4) මධ්‍යම රෝග විසින් ය.
24. ව්‍යවසායකයින් විසින් නිර්මාණය කර සම්පූර්ණ කරනුයේ පුද්ගල  
 (1) අවශ්‍යතා ය. (2) වූවමනා ය. (3) අරමුණු ය. (4) අපේක්ෂා ය.
25. ව්‍යවසායකත්ව සංස්කෘතියක් නිර්මාණය කිරීම තුළින් ලැබිය හැකි ප්‍රතිලාභයක් වනුයේ  
 (1) උද්ධමනය අඩු කරගත හැකි විමධි. (2) සමාජ පිරිවැය අවම කර ගත හැකි විමධි.  
 (3) හානිත නොවන සම්පත් හාවිතයට ගත හැකි විමධි. (4) අපනායන වර්ධනය කර ගත හැකි විමධි.
26. සම්පුදායෙන් මධ්‍යමට ගොස් ව්‍යාපාර කටයුතු කිරීමට ඇති අකමුත්ත නියා  
 (1) තව්‍යතා සම්පාදනය සීමා කෙරේ. (2) ව්‍යාපාරයේ පැවැත්ම තහවුරු වේ.  
 (3) ලාභයට බලපෑම් ඇති නොවේ. (4) හානේවල ඉංජන්වය තහවුරු වේ.
27. හැඳුන්වනු ව්‍යාපාරය ව්‍යාපාර නාමය ලියාපදිංචි කිරීමේ සහතිකය නිකුත් කරනුයේ  
 (1) ප්‍රාලද්ධිය ලේකම් විසිනි. (2) පළාත් සහ ලේකම් විසිනි.  
 (3) ග්‍රාම නිලධාරී විසිනි. (4) සමාගම රේඛ්ස්ට්‍රාර් විසිනි.
28. සමාගමේ පර්‍යාර්ථ, තොටස්හිමියන්ගේ බැඳීම් හා අයිතිවාසිකම් යන තොරතුරු ඇතුළත් ලියවිල්ල වනුයේ  
 (1) සාංගමික ව්‍යවස්ථාවලියයි. (2) වෙළෙඳ සහතිකයයි.  
 (3) සංස්ථාපන සහතිකයයි. (4) ව්‍යාපාර ලියාපදිංචි සහතිකයයි.
29. ව්‍යවසායකයුටු විසින් නිෂ්පාදන සැලැසුමක් සකස් කිරීමේ මූලික අරමුණ වනුයේ  
 (1) විකුණුම් පිරිවැය ගණනය කිරීමයි. (2) නිෂ්පාදනයේ මිල ගණනය කිරීමයි.  
 (3) නිෂ්පාදනයේ ලාභ ආන්තිකය තීරණය කිරීමයි. (4) ඒකක පිරිවැය ගණනය කිරීමයි.
30. කාර්යාල උපකරණ ක්ෂය  
 (1) නිෂ්පාදන පිරිවැයට අයත් වියදමකි. (2) අලෙවිකරණ පිරිවැයට අයත් වියදමකි.  
 (3) මූල්‍ය පිරිවැයට අයත් වියදමකි. (4) පරිපාලන පිරිවැයට අයත් වියදමකි.
31. නිෂ්පාදන තීයාවලිය සඳහා හානිත කරන ගොඩනැගිලි කුලිය සැලැකිය හැක්කන්කේ  
 (1) නිෂ්පාදන සැලැසුමේ අයිතමයක් ලෙස ය. (2) අලෙවිකරණ සැලැසුමේ අයිතමයක් ලෙස ය.  
 (3) මූල්‍ය සැලැසුමේ අයිතමයක් ලෙස ය. (4) කළමනාකරණ සැලැසුමේ අයිතමයක් ලෙස ය.
32. අලෙවිකරණ උපායමාර්ග තීරණය කිරීම සඳහා සලකා බැඳීය යුත්තේ  
 (1) වෙළෙඳපොල විශ්ලේෂණයකි. (2) තරගකරුවන් පිළිබඳ විශ්ලේෂණයකි.  
 (3) මිල පිළිබඳ විශ්ලේෂණයකි. (4) නිෂ්පාදන විශ්ලේෂණයකි.
33. ව්‍යාපාරය විසින් එහි අයිතිකරුවන්ගේ ආයෝජනයට උපරිම ප්‍රතිලාභ ලබා දිය යුතු ය. මෙය,  
 (1) කළමනාකරුවන්ගේ පුදුකමකි.  
 (2) සමාජ වගකීම සම්බන්ධයෙන් වූ තුන අදහසකි.  
 (3) සමාජ වගකීම සම්බන්ධයෙන් වූ සම්පුදායික අදහසකි.  
 (4) ව්‍යාපාර ආවාර ධර්ම සම්බන්ධයෙන් වන වගකීමකි.

34. අරවින්ද ව්‍යාපාරයක හිමිකරු වන අතර ප්‍රධාන විධායක නිලධාරියා ද වන්නේ ය. මහු විසින් තම ව්‍යාපාරය සඳහා බලපානු ලබන සමස්ත ඡැලැස්ම සකස් කළේ ය. එම කාර්ය අයන් වනුයේ

- (1) නායකයා ලෙස වූ ඇම්කාවට ය. (2) කළමනාකරු ලෙස වූ ඇම්කාවට ය.  
(3) අධිනිකරු ලෙස වූ ඇම්කාවට ය. (4) ප්‍රධාන විධායක නිලධාරියා ලෙස වූ ඇම්කාවට ය.

35. නිමල් ඉතා දිගු කාලයක් පාවිච්ච කළ හැකි ආකාරයට සාම්ප්‍රදායික මෙස්සරයේ ස්වර්ණාහරණ නිෂ්පාදනය කරයි. ඉහත ප්‍රකාශයෙන් අනුමිලිවෙළින් පෙන්වනු ලබනුයේ නිමල්ගේ ව්‍යාපාරයේ

- (1) දුර්වලතාවයක් හා ගක්තියක්. (2) ගක්තියක් හා දුර්වලතාවයක්.  
(3) අවස්ථාවක් හා ගත්තියක්. (4) අනියෝගයක් හා දුර්වලතාවයක්.

● පහත සිද්ධීය තියවා අංක 36 සිට 40 දක්වා ප්‍රශ්නවලට පිළිනුරු සපයන්න.

රාග, තමාට මිනැ ම අරමුණක් සාර්ථකව ලුයා කර ගත හැකි බව විශ්වාස කරන තරුණ ව්‍යවසායකයෙකි. මහු තමා වෙත එල්ල වන මිනැ ම ගැටළුවක් අහියෝගයක් ලෙස බාර ගනී. එහෙත් රාග නොයෙක් සමාජයිය විශ්වාසයන් හා ආකල්ප කෙරෙහි ද තදබල ලෙස බැඳී ඇත. මහු වෙළෙඳපොල වෙනස්වීම් සහ ප්‍රජා පරිසරයේ වෙනස්වීම් නිරන්තරයෙන් අධ්‍යාපනය කර තම ව්‍යාපාරික ඡැලපුම් සකස් කරයි.

36. සමාජයිය විශ්වාසයන් හා ආකල්ප කෙරේ බැඳී පැවතීමෙන් වඩාත් ම ගම්ක වනුයේ රාග

- (1) ආයතනික ව්‍යවසායකයකු බව ය.  
(2) නිරමාණයිලි ව්‍යවසායකයකු නොවන බව ය.  
(3) සමාජයිය ව්‍යවසායකයකු බව ය.  
(4) වෙළෙඳපොල අනිමුඛ ව්‍යවසායකයකු බව ය.

37. ප්‍රජා පරිසරය අධ්‍යාපනයෙන් හඳුනාගත හැකි සාධකයක් වනුයේ

- (1) පාරිභෝගික ආකල්ප ය. (2) ආදායම් වෙනස්වීම ය.  
(3) තාක්ෂණික වෙනස්වීම ය. (4) පාරිභෝගික වයස ය.

38. වෙළෙඳපොල විශ්ලේෂණය තුළින් හඳුනාගත හැකි සාධකයක් තොවන්නේ

- (1) පාරිභෝගික ආකල්ප වේ. (2) පාරිභෝගික වයස වේ.  
(3) නිෂ්පාදනයක ඒකක පිරිවැශ වේ. (4) ඉලක්කගත පාරිභෝගිකයන් වේ.

39. සැලපුම් සැමවීම ම

- (1) අනාගතය හා සම්බන්ධ කරයි. (2) වර්තමාන තත්ත්වය පැහැදිලි කරයි.  
(3) අනිතය විශ්ලේෂණය කරයි. (4) තරගකාරීන්වය පැහැදිලි කරයි.

40. වෙළෙඳපොල විශ්ලේෂණය තුළින් හඳුනාගත හැක්කේ ව්‍යාපාරික

- (1) ගක්තින් ය. (2) දුර්වලතා ය.  
(3) අවස්ථා ය. (4) ප්‍රාග්ධන අවශ්‍යතා ය.

\* \*

## கல விருட்டையுதிய பாடத்துகிட்டம்/New Syllabus

**ඉ ලංකා රුහුණු තොගරුවන්ගේ සිල්ව් පෙනීම් පිටපත**  
**Department of Examinations, Sri Lanka**  
**Department of Examinations, Sri Lanka**

**அதிகார பொடி கல்விக் கணக்கு (காலாநா லெல்) விளைவு, 2017 தேவையிலிருந்து பொதுத் தராதரப் பத்திரிகை (சாதாரண தர)ப் பரிட்சை, 2017 மிசெம்பர்**  
**General Certificate of Education (Ord. Level) Examination, December 2017**

உசுவகாய்கள் அடியரங்க	I, II
முயற்சியாண்மைக் கற்கை	I, II
Entrepreneurship Studies	I, II

## ව්‍යවසායකර්ම අධ්‍යාපනය II

\* රඳුවෙන ප්‍රශ්නය ඇතුළුව ප්‍රශ්න රහකට පමණක් විවිධ සපයන්න.

1. පහත දී ඇති සිද්ධිය නොදින් කියවා (i) සිට (x) දක්වා ඇති ප්‍රශ්නවලට පිළිතුරු සපයන්න.

රෝසි මහතම් මුද්‍රාමීත්, නිර්මාණයේ හා ඉතාමත් හ්‍රියායේ කාන්තාවකි. වියෙහි විද්‍යාල උපාධියෙනියක් ද වන ඇය ඉතා දක්ෂ ගැහැනියක් ද වේ. පාසල් කාලයේ සිට නොයෙන් ආකාරයේ කානීම ආහරණ නිර්මාණය කිරීමට ලැදිකමක් දැක්වූ ඇය නිර්මාණ කිරීම තම විනෝදාංගය කර ගන්නා ය. විවිධ පුදරුගනවලට සහභාගි වෙමින් ඇය ලත් අන්ත්‍රාක්මීම මත තව විළාකිනා ද නිර්මාණය කළා ය. රෝසි මහතම් මිලියන 2017 වසරේ ද අත්කම් පුදරුගනයකට සහභාගි වෙමින් තමා මෙහෙක් නිර්මාණය කරන ලද කානීම ආහරණ සියලුල පුදරුගනයට ඉදිරිපත් කළා ය. එහි දී ඇයගේ නිර්මාණ දෙශීය මෙන් ම විදේශීය ගෙනුදෙනුකරුවන්ගේ ද ප්‍රකාශයට ලක් වූ අතර ඇළුවුම් කිහිපයක් ද ලැබුණි.

තම විනෝදාංගය හා ලැදියාව ව්‍යාපාරික අදහසක් බවට පත් කිරීමට සිතු ඇය තම දරුවන්ගේ අධ්‍යාපන කටයුතුවලට කිසිදු බාධාවන් නොකරන බව දක්වාමින් තම සැල්මාගෙන් මේ සඳහා අවසර ලබා ගන්නා ය. තමා ආරම්භ කිරීමට අදහස් කරන ව්‍යාපාරය ස්ථාවර කිරීමේ අරමුණ ඇතිව තම ස්වාමියා හා තවත් මිතුරුකු ද එකතු කර ගනීමින් සි/ස පෙන්දාගලික සමාගමක් ලෙස ආරම්භ කර ලියාපදිංචි කිරීමට ඇය තීරණය කළා ය. දෙශීය මෙන් ම විදේශීය වෙළඳපොල ද රෘය ගැනීම ඇයගේ ඉලක්කය විය.

- ඉහත සිද්ධියෙන් ගෝලේක ව්‍යුපාරයේ ඉදිරි වර්ණයට අභ්‍යන්තරා කිහිපයක් පහත සිද්ධ.

	රු.
යන්ත්‍ර හා උපකරණ	100 000
කොටස් ප්‍රාග්ධනය	1 500 000
අලෙවී රථය	1 000 000
ව්‍යාපාර ලියාපදිංචි කිරීමේ වියදම්	40 000
ව්‍යාපාර සැලැස්ම යකස් කිරීමේ වියදම්	20 000
කාර්යාල උපකරණ	300 000
අමුදුවන ගැනුම්	400 000
විදුලිය	25 000
සේවක වැළැඳී	100 000
නවත්තු වියදම්	40 000
බැංකු ණය	800 000

ඉහත තොරතුරු ඇසුරෙන්,

- (vi) රෝසිගේ ව්‍යාපාරයේ මූල මුදල ගළාඹම් ගණනය කරන්න.
  - (vii) රෝසිගේ ව්‍යාපාරයේ මූල මුදල ගළායාම් ගණනය කරන්න.
  - (viii) නිෂ්පාදන පිරිවැය ගණනය කිරීමට යොදා ගනු ලබන අධිකම තුනක් සඳහන් කරන්න.
  - (ix) ව්‍යාපාරයට අදාළ ආර්ථික කිරීමට පෙර වියදම් දෙකක් දක්වන්න.
  - (x) වර්ෂය අවසානයේ ඇස්සමේන්තුරු මුදල යෙළඟ ගණනය කර දක්වන්න.

(என்று  $02 \times 10 = 20$  ஆ)

2. (i) වර්තමාන පරුපුර ඉනා දැයි ලෙස තම සොඛන ගැන සැලකීමෙන් වේ. මේ සම්බන්ධයෙන් ව්‍යවසායකයෙකුට හඳුනාගත හැකි ව්‍යාපාර අවස්ථා තුන් දක්වන්න.  
(ii) ව්‍යාපාර සංචිතයක දැකි කළමනාකරුවන් වර්ග සහරක් දක්වන්න.  
(iii) මූල්‍ය සැලැස්මක් මෙන් ව්‍යවසායකයෙකුට ලැබෙන ප්‍රයෝගන මත්‍ය දක්වන්න.  
(iv) කුඩා පරිමාණ ව්‍යාපාර අසාර්ථකවීමට බලපාන හේතු සහරක් සඳහන් කරන්න.  
(v) ව්‍යාපාරයක් සඳහා බැංකුවකින් යය මුදලක් ලබා ගැනීමේ දී බැංකුවට ඉදිරිපත් කළ යුතු ලියවීලි සහරක් දක්වන්න.  
(ලකුණු  $02 \times 05 = 10$  පි)

3. (i) වෙළඳපාල විශ්ලේෂණය කිරීම සඳහා ව්‍යවසායකයෙකුට හාටින කළ හැකි තුම සහරක් දක්වන්න.  
(ii) අලෙවිකරණ උපායමාරුග තීරණය කිරීමේ දී සැලකීම්ලට ගත යුතු ප්‍රධාන විව්‍යාපාර සහර සඳහන් කරන්න.  
(iii) ශ්‍රී ලංකාවේ දැකි ගැනී, ලාභ ඉපයීම අරමුණු කර ගත් ව්‍යාපාර දෙනෙක් සහ ලාභ ඉපයීම අරමුණු කර නොගත් ව්‍යාපාර දෙනෙක් සඳහා උදාහරණ දක්වන්න.  
(iv) පුරතිමල තම ව්‍යාපාරය සඳහා පියල්ගෙන් ගත් යය මුදල නොගෙවීම නිසා පියල් පුරතිමලට විරුද්ධව තවු පවරයි. ගොවල ස්වාමි ව්‍යාපාර සම්බන්ධයෙන් ඉහත තත්ත්වය පැහැදිලි කරන්න.  
(v) සි/ස පෙළදැලික සමාගමක් ලියාපදිංචි කිරීම සඳහා ව්‍යවසායකයෙකු විසින් ඉදිරිපත් කළ යුතු ලියවීලි සහර මොනවාද?  
(ලකුණු  $02 \times 05 = 10$  පි)

4. (i) ව්‍යවසායකයන් වර්ග තුන නම් කර, එම එක් එක් වර්ගය සඳහා උදාහරණය බැංකින් ලියන්න.  
(ii) ව්‍යවසායකයෙකු විසින් ජාතික ආර්ථිකය සඳහා කරනු ලබන දායකත්ව සහරක් දක්වන්න.  
(iii) ව්‍යවසායකයන්ගේ නිර්මාණයිලින්වය සිමා කරනු ලබන සාධක දෙනෙක් සඳහන් කරන්න.  
(iv) ව්‍යවසායකයෙකු සතුවිය යුතු ක්‍රියාවාසිම කුසලතා හා සංක්‍රාපනාත්මක කුසලතා දෙක බැංකින් දක්වන්න.  
(v) මැතකාලයේද දී ව්‍යවසායකයින් විසින් මිනිස් ව්‍යවමනා ඉටු කිරීම සඳහා නිර්මාණය කර ඉදිරිපත් කරන ලද හාංචි හේ හේවා දෙනෙක් දක්වන්න.  
(ලකුණු  $02 \times 05 = 10$  පි)

5. (i) ව්‍යාපාර පරිසරය අධ්‍යායනය තුළින් ව්‍යවසායකයෙකුට ලියා කර ගත හැකි ප්‍රයෝගන සහරක් දක්වන්න.  
(ii) ව්‍යාපාරයක ආචාර්යරීම තීරණයීමෙහි ලා බලපෑම් කරනු ලබන ප්‍රධාන පාර්ශ්ව තුන සඳහන් කරන්න.  
(iii) ශ්‍රී ලංකාවේ මූලික ව්‍යාපාර අංශ තුන දක්වා, ඒ එකිනෙක සඳහා උදාහරණය බැංකින් ලියන්න.  
(iv) මානව නොවන සම්පත් හාටින නොට ආරම්භ කළ හැකි ව්‍යාපාර අවස්ථා සහරක් දක්වන්න.  
(v) අභ්‍යන්තර ව්‍යාපාර පරිසරය විශ්ලේෂණය කිරීම තුළින් ව්‍යවසායකයෙකුට හඳුනාගත හැකි යුතුවලතා දෙනෙක් සඳහන් කර, එය මග්‍යරවා ගත හැකි තුම දෙනෙක් ද දක්වන්න.  
(ලකුණු  $02 \times 05 = 10$  පි)

6. (i) ව්‍යාපාරික අදාළය උස්සාන්‍ය වන මූලුප්‍ර සහරක් දක්වන්න.  
(ii) ව්‍යාපාරයක සමාජ වශයේ මෙටර්ම මට්ටම නම් කරන්න.  
(iii) පහත සඳහන් පාර්ශ්ව සඳහා ව්‍යාපාර සැලැස්මක ඇති ප්‍රයෝගන දෙක බැංකින් දක්වන්න.  
    (ආ) ව්‍යවසායකයින්  
    (ඇ) මූල්‍ය ආයතන  
(iv) නිමල් කමිස 200 ක ඇණවුමත් ලැබී ඇතේ. මෙම ඇණවුම සම්පූර්ණ කිරීමේ දී නිමල් දැඩිමට සිදු වන පරිපාලන වියදීම් සහරක් දක්වන්න.  
(v) නිෂ්පාදන සැලැස්මක සහස් කිරීමේ දී ව්‍යවසායකයෙකු විසින් සැලකීම්ලට ගත යුතු සාධක සහරක් දක්වන්න.  
(ලකුණු  $02 \times 05 = 10$  පි)

අධිකාරීම් වර්ගය	මැයින ඉල්ලුම (රෙකක)	රෙකක මිල (රු.)
වැනිලා	15 000	80
එළාකලට්	14 000	90
පෙනතරු	10 000	60

අනව පවතින ගේලමෙන් 10% ක් අත්පත් කර ගැනීමට රැසිරු තිරණය කර ඇත.

သိမ်းပြောရယට အလျင် မှုန္တန အကြောင် သိယင်မီ ဖော်တ ပရီဒီ ၏

11

ලංකාවේ සේවක වැට්ප

ඇලියරණ වියදම්

ಅಡಳಿತೀ ರಲ್ ರಕ್ಷಣೆ 5 000

ଭୁବନେଶ୍ୱର ପାତ୍ର କେବଳ ଲିଖିତ ମାତ୍ର 8 000

විජයපාලය සඳහා රු. 700 000 ක් විටිනා වැනි රථයක් මිලට ගැනීමට රුපිරු අදහස් කරන අතර එහි වාර්ෂික ක්ෂය අනුපාතය 10% හි.

ഒരു നോർമ്മൽ ആസ്റ്ററൻ്റ് പദത്ത് ദി ടെൻഷൻ കരത്തിൽ.

- (i) හාජිවලට අදාළ මුළු වාර්ෂික ඉල්ලුම (ඒකක)  
(ii) ව්‍යාපාරයට අදාළ වාර්ෂික විකුණුම් පුරෝග්‍රයනය (රු.)  
(iii) ව්‍යාපාරයේ මුළු වාර්ෂික අමැල් වියදම (කොනු 03 දී)  
(iv) ව්‍යාපාරයට අදාළ වාර්ෂික විකුණුම් පුරෝග්‍රයනය (රු.) (කොනු 03 දී)  
(v) ව්‍යාපාරයේ මුළු වාර්ෂික අමැල් වියදම (කොනු 04 දී)